



CONVENZIONI, CHI LI DEVE FARE

Andrea Bernardini

CONVENZIONI non nascono da sole

Abbiamo attivato questa rubrica, perché riteniamo che la corrispondenza intercorsa con alcuni di voi, possa essere significativa ed utili a tutti.

Il 13 dicembre il nostro Pier Luigi Ciolli riceve la seguente e.mail:

Carissimo Pierluigi, Mi chiamo.....sono un tesserato del Coordinamento Camperisti. Durante quest'ultimo ponte dell'immacolata, sono andato a sciare con altri amici camperisti, a Falcade (BL).

Tutte le mattine, mi recavo all'ufficio SkyPass per fare il giornaliero per me, mia moglie e mio figlio e immancabilmente, avevo davanti 4/5 persone che potevano usufruire di sconti vari, esibendo tessere di sciClub, di associazioni cattoliche, di Cral di Aziende e chi più ne ha più ne metta.

Mi sono chiesto il perché, l'associazione Nazionale Coordinamento Camperisti, non si sia mai adoperata per ottenere agevolazioni sugli impianti sciistici.

Non so se sia una cosa fattibile e/o immediata, però perché non provarci ????

Un abbraccio e auguri a tutti di Buone Feste.

Bruno

Puntualmente Pier Luigi Ciolli mi "gira" l'e.mail e qui di seguito la mia risposta propositiva:

Egregio Bruno

il nostro Pier Luigi Ciolli mi ha girato il tuo messaggio ed eccomi pronto a risponderti. La nostra Associazione opera in assoluto volontariato, pertanto le convenzioni che abbiamo attivato nascono da conoscenze di nostri associati, o club con cui collaboriamo, che "girano" i vantaggi ottenuti a tutti gli associati della nostra associazione.

Dopo questa premessa ti delego, quale rappresentante della nostra associazione, ad intervenire a favore di tutti i nostri

associati, per ottenere una convenzione con la Società degli impianti di risalita di Falcade. Riguardo alla convenzione che potresti far attivare per tutti gli associati, è essenziale che si tratti di veri sconti, cioè di sconti che uno NON otterrebbe presentandosi senza la nostra tessera valida per l'anno in corso. Siamo talmente cattivi che mandiamo degli associati in veste anonima per verificare se poi otterrebbero analogo sconto senza essere nostri associati. Gli sconti dovrebbero essere dal momento che accettiamo a tutto il 2001 in quanto quest'anno solare è al termine.

In attached ti invio:

1) elenco convenzioni, anche se non aggiornatissimo, quale esempio di quelle attivate.

2) il file relativo ai mail intercorsi per attivare una convenzione con un nostro associato, gommista, quale esempio dettagliato dei nostri interventi per ottenere una convenzione vantaggiosa e non avere contestazioni dai nostri associati.

Per quanto detto, attendo una tua conferma di intervento e rimango a disposizione per qualsiasi chiarimento in merito.

In attesa di leggerti, ti invio cordiali saluti.

Andrea Bernardini

Nei primi di Gennaio, un mio ulteriore sollecito:

Egregio Bruno

non ho più ricevuto tue notizie in merito alla convenzione che tanto desideravi attivare.

Hai riscontrato problemi, o altro?

In attesa del tuo riscontro, invio gli Auguri di BUON ANNO.

Andrea Bernardini

Mi sembra superfluo aggiungere che non abbiamo più ricevuto riscontro, ad oggi (09.04.2001)